

De notarissen van KienhuisHoving zijn een onmisbare schakel in de verbetering van de bedrijfsvoering

# ‘Wij denken een leven lang mee met de ondernemer’

Wat gebeurt er na mijn overlijden met mijn onderneming? Hoe kan ik mijn nieuwe pand slim financieren en voor welke rechtsvorm moet ik kiezen? Voor ondernemers is het leggen van een stevig juridisch fundament onder hun bedrijf van groot belang. Het geeft rust en voorkomt problemen in de toekomst. Het notariaat van KienhuisHoving, bestaande uit twaalf (kandidaat-)notarissen, maakt ondernemers wegwijs in deze juridische materie en geeft advies gebaseerd op ieders persoonlijke situatie.



Ondernemers hebben hart voor hun zaak. Ze nemen risico's, stoppen al hun energie in het bedrijf en zijn eigenlijk nooit vrij. Om de continuïteit van hun bedrijf te waarborgen is het belangrijk dat gedurende hun hele werkende leven een aantal goede adviseurs om zich heen verzamelen.

### Samenwerking

KienhuisHoving is een advocaten- en notariskantoor met vestigingen in Enschede en Utrecht. Onlangs zijn ze een samenwerking aangegaan met een notariskantoor in Utrecht (Holtman Notarissen), die vervolgens heeft geleid tot een nieuwe vestiging in deze stad. Dit maakt dat KienhuisHoving nu ook in de randstad actief is, en dat ze de verdere groei van het notariaat landelijk kunnen opvangen. Notarissen Jacobine Tinselboer (ondernemingsrecht), Henry van Halen (personen- en familierecht) en Pieter Schut (onroerend goed) zijn er met name voor de Twentse ondernemers en hun families. Alle drie fungeren ze naast adviseur ook als vertrouwenspersoon en sparringpartner.

### Een leven lang meedenken

Op een praktische en begrijpelijke manier lossen ze juridische problemen op voor ondernemers, maar voorkomen deze nog liever. "Onze notariële afdeling is opgedeeld in specialisaties," legt Tinselboer uit. "Wij helpen onze cliënten met simpele vragen maar zijn er ook wanneer het heel ingewikkeld wordt. Dat is onze kracht." Van Halen vult aan: "Veel notariële vraagstukken zijn niet standaard, maar gebaseerd op een persoonlijke situatie. "En daar adviseren wij heel gericht in. We hebben ieder ons eigen specialisme, maar daar waar vraagstukken bij elkaar komen, zoeken we elkaar op. Eigenlijk zijn we adviseurs die op gezette momenten een heel leven lang meedenken met een ondernemer."

### Rondje om de tafel

Hoewel ze een onmisbare schakel zijn in de verbetering van de bedrijfsvoering

weten veel ondernemers nog steeds niet voor welke zaken ze een notaris precies kunnen inschakelen. Dit is in een notendop uit te leggen aan de hand van een voorbeeld. Stel: een jonge student heeft een geweldig idee en begint een start-up. Op een gegeven moment rijst bij hem de vraag: hoe moet ik mijn onderneming vormgeven? "Dan klopt hij eerst bij Jacobine aan," zegt Schut. "Samen kiezen ze voor de juiste rechtsvorm. Blijft hij succesvol en gaat hij een paar jaar later trouwen, dan moeten er huwelijkse voorwaarden en een ondernemerstestament worden opgesteld. Dat is Henry z'n afdeling. Mocht hij in een later stadium te maken krijgen met onroerend goed kwesties als het kopen van een huis of de aanschaf van een nieuw pand, dan ga ik met hem om tafel."

### Worstelen met vraagstukken

Klinkt simpel. Toch zijn er veel ondernemers die te laat aankloppen bij de notaris. Waarom is dat? "Voornamelijk omdat bepaalde zaken voor veel mensen een ver-van-hun-bed-show zijn," legt Tinselboer uit. "Niemand stelt zichzelf graag de vraag: als ik plotseling kom te overlijden, wat gebeurt er dan met mijn bedrijf? En dat is menselijk. Bij zulke dingen sta je niet graag stil. Maar leg je dit juridisch gezien niet goed vast, dan veroorzaakt dat in de toekomst een hoop problemen. Ook bij de familie." Volgens Van Halen focust de ondernemer zich vooral op de vraag wie zijn levenswerk straks voortzet. Maar daarbij verliest hij het evenwicht tussen de kinderen uit het oog. "Stel dat twee van de drie kinderen in het bedrijf werkzaam zijn, wat gebeurt er dan met de derde? Of wat als de schoonzoon of -dochter de ambitie heeft om het bedrijf voort te zetten, waar hebben de kinderen dan nog recht op? Veel ondernemers worstelen hiermee."

### Solide juridische constructie

De drie denken mee en geven op een begrijpelijke en laagdrempelige manier advies. Schut: "We helpen ondernemers

met het maken van keuzes. Cliënten willen vaak gewoon een antwoord, die zitten niet te wachten op een enorm juridisch epistel." Tinselboer: "En zolang het met hun bedrijf goed gaat, is er niet zoveel aan de hand. "Vaak beginnen ze gewoon en denken onderweg: hoe ga ik dit aanpakken? En zo hoort het ook, daar ben je ondernemer voor. Wij zijn er voor het bouwen van een solide juridische constructie."

### Prijs en kwaliteit

Ze zijn het er unaniem over eens dat de notaris van nu heel anders is dan die van vroeger. "Onze mobiele nummers staan gewoon op de website," zegt Schut. "En je hoeft niet meer langs drie secretaresses om even snel contact te hebben. Wij staan naast onze cliënten, niet erboven." Ook de ondernemer is volgens hen veranderd. Van Halen: "Vroeger brachten ze al hun zaken onder bij één kantoor, nu kijken ze meer naar prijs en kwaliteit. Voor arbeidsrecht gaan ze naar het ene kantoor, voor onroerend goed naar het andere. Dat is het mooie van KienhuisHoving, hier bieden we je een totaalpakket van expertise."

### 'Het blijft mensenwerk'

Hoewel er om de notaris heen soms nog een wat stoffig imago hangt, vinden ze hun vak alle drie fantastisch. "We maken ondernemers vaak hun hele leven mee," vertelt Tinselboer. "We leren de persoon achter het bedrijf kennen en zien ook hun kinderen opgroeien. Dat is vooral hier in Twente het geval, waar het net even iets kleinschaliger en persoonlijker werkt dan elders in het land." Schut en Van Halen delen deze mening. "Het is gewoon mooi om te zien hoe iemand zich ontwikkelt," zegt Van Halen. "Je hebt het gevoel dat je écht iets kunt betekenen. Het blijft tenslotte mensenwerk."

KienhuisHoving advocaten  
en notarissen

Pantheon 25, Enschede  
T 053 - 480 42 00  
info@kienhuishoving.nl  
www.kienhuishoving.nl